

MICROSOFT DATAVERSE FILE CAPACITY ADD-ON



| | |
|--------------|---|
| Cena celkem: | 747 Kč (bez DPH: 618 Kč) |
| Běžná cena: | 822 Kč |
| Ušetříte: | 75 Kč |
| Kód zboží: | SWMCSP440 |
| Part No.: | CFQ7TTC0LHQ3R |
| Záruka: | 6 měs. |
| Stav: | Nové zboží |

Popis

Microsoft Dataverse File Capacity add-on

Oficiální rozšíření kapacity úložiště pro Microsoft Dataverse ve vašem tenantovi.

Tento licenční produkt umožňuje navýšit dostupnou kapacitu úložiště ve vašem Microsoft Dataverse prostředí, když začínáte narážet na limity stávajícího úložného prostoru. Microsoft Dataverse představuje **základní datovou platformu** pro aplikace Power Platform a Dynamics 365, která poskytuje bezpečné a škálovatelné řešení pro ukládání a správu obchodních dat.

Add-on je dostupný ve třech variantách podle typu potřebné kapacity: **Database Capacity** pro rozšíření relační databáze, **File Capacity** pro navýšení prostoru pro soubory a přílohy, a **Log Capacity** pro zvětšení úložiště protokolů.

- Flexibilní možnosti rozšíření kapacity pro Microsoft Dataverse
- Okamžité navýšení dostupné kapacity po dokončení nákupu
- Kompatibilní s aplikacemi Power Platform a Dynamics 365

ZÁKLADNÍ SPECIFIKACE

Typ produktu: File Capacity add-on

Kompatibilita: Microsoft Dataverse, Power Platform, Dynamics 365

Délka předplatného: 1 rok, vyúčtování ročně

Program Cloud Solution Provider (CSP)

Cloud Solution Provider je komplexní licenční program Microsoftu, který vám umožní prodávat koncovým zákazníkům*:

- předplatné cloudových služeb - Microsoft 365, Office 365, Windows 365, Dynamics 365, Microsoft Azure
- předplatné licencí - SQL Server, Windows Server
- trvalé licence - Office, Windows 10/11, Windows Server, Exchange Server, SQL Server

Výhody programu CSP

- Měsíční pronájem aktuální verze daného softwaru s možností změny počtu licencí na měsíční bázi.
- Roční pronájem s fixací ceny na celý rok
- Snadná správa licencí z jednoho místa: [Portál Office](#)

Možnosti, jak prodávat CSP produkty:

1/ Staňte se prodejcem CSP produktů s přímou správou zákazníků - vy řešíte objednávání i správu licencí vašich koncových zákazníků* - vhodné pro pokročilejší uživatele

3 kroky, jak se stát prodejcem CSP licencí:

- Registrace do [partnerské sítě Microsoft](#)
- Přihlášení do CSP programu [ZDE](#)
- Spojení s poskytovatelem CSP licencí [ZDE](#)

Po propojení kontaktujte csp@100mega.cz pro dokončení nastavení vašeho účtu - musíme nastavit my ručně.

2/ Nechejte pracovat svého partnera - 100Mega za vás objedná licence vašemu zákazníkovi - my figurujeme jako reseller, my objednáme licence, řešíme vše za partnera, fakturace ale probíhá 100Mega -> partner -> koncový zákazník*

Zákazník potřebuje účet pro cloudové služby, tzv. tenant. Pokud koncový zákazník tenant má, pošlete nám ho na csp@100mega.cz, koncového zákazníka s tenantem požádáte o udělení delegované správy, vzor žádosti s linkem Vám zašleme. Pokud tenant nemá, pošlete prosím informace o koncovém zákazníkovi na csp@100mega.cz (název, IČO, adresa, kontaktní osoba včetně telefonu a emailu). Tenant vytvoříme a koncovému zákazníkovi zašleme údaje pro jeho administraci.

** Koncový zákazník potřebuje pro objednání CSP licencí **tenant** - účet pro správu cloudových služeb Microsoft.*

V případě že zákazník tenant nemá, tak reseller (100Mega) musí založit zákazníka v Partner Centru (ALEF platformě).

Reseler poté napojí tenant školy - link si může sám najít ve svém [Partner Centru](#).

V případě založení tenantu koncového zákazníka od 100Megy dochází k propojení automaticky.

Akademický zákazník musí mít tenant ověřený Microsoftem (MS prověřuje, že se opravdu jedná o EDU zákazníka. Podrobný návod na založení akademického zákazníka naleznete [ZDE](#).

Tip: Validace je rychlejší, když koncový uživatel poskytne email s doménou, kterou vlastní škola.

Předplatné CSP lze modifikovat (snižovat, rušit) max. 7 dnů od konce expirace. Předplatná CSP se automaticky prodlužují, pokud partner neřekne jinak a prodlužují se za aktuálních cenových podmínek, daných Microsoftem a vlivem kurzů. Poskytovatel není povinen o těchto skutečnostech partnera informovat předem, mělo by být prací partnera hlídat expirace svých zákazníků a zjišťovat jejich potřeby a informovat poskytovatele o potřebných změnách.

Více informací o programu CSP naleznete [ZDE](#).

V případě nejasností se, prosím, obraťte na csp@100mega.cz